

# Como descobrir a decisão mais importante do seu negócio em minutos

Um método simples pra transformar os números que você já tem na próxima decisão certa.



# Existe uma decisão que, tomada agora, muda o mês.

Todo negócio tem dezenas de frentes abertas. Mas quase sempre existe **uma decisão** que, tomada na hora certa, destrava o crescimento, melhora o lucro ou estanca o sangramento.

Quem cresce de forma consistente não trabalha mais que os outros. Sabe qual decisão tomar primeiro — e usa os próprios números pra descobrir isso.

Este guia traz um método de 3 perguntas pra achar essa decisão. Funciona em qualquer fase, em qualquer segmento.

# As 3 perguntas que revelam a decisão de agora

## 1. O que está me fazendo perder dinheiro agora?

Não o que pode acontecer. O que os números mostram acontecendo hoje: estoque parado segurando capital, produto com margem negativa que passa despercebido, cliente inadimplente, custo fixo alto demais pro faturamento atual.

## 2. Qual é a oportunidade mais rápida de ganho?

O dinheiro que já está na sua frente e ainda não foi pego: o produto campeão com estoque baixo, o cliente fiel que nunca recebeu uma oferta, o serviço que você oferece mas nunca divulgou direito.

## 3. Se eu pudesse resolver só UMA coisa esta semana, o que daria mais resultado?

A pergunta que separa quem cresce de quem fica parado. A resposta quase sempre revela a decisão mais importante — porque obriga a priorizar em vez de fazer tudo pela metade.

# Com as respostas em mãos, o caminho fica claro

## 01 Estanque o sangramento primeiro

Se algo está perdendo dinheiro agora (Pergunta 1), é prioridade máxima. Não adianta crescer com um buraco no balde.

## 02 Pegue a oportunidade rápida

Estancado o sangramento, vá atrás do ganho mais rápido (Pergunta 2). Esse resultado gera caixa e fôlego pra continuar.

## 03 Execute a decisão mais importante

Com o negócio estabilizado, execute a decisão da Pergunta 3 — agora com energia e recursos.

### A ORDEM IMPORTA

Quem tenta tudo ao mesmo tempo não faz nada bem. Quem cresce sabe que **sequência é estratégia**.

## O que trava a maioria não é falta de dado

Depois de observar muitos negócios, o padrão se repete: a maioria dos donos até sabe o que precisa ser feito. O que falta é **saber por onde começar**.

E sem um ponto de partida claro, as decisões ficam pra depois, os problemas se acumulam, e o negócio vai sobrevivendo — sem crescer.

A diferença entre crescer e estagnar não é o tamanho, nem o segmento, nem a sorte. É a capacidade de identificar e executar a decisão certa, na hora certa.

E AGORA?

# E se você tivesse essa clareza em segundos?

O método das 3 perguntas funciona — mas exige tempo e cabeça fria, que nem sempre sobram na correria. Por isso existe o NEXO Análise.

Você informa os números do negócio. Ele analisa mais de 20 fatores — gerais e do seu segmento — e devolve em segundos:

- ✓ O que está te fazendo perder dinheiro agora
- ✓ A oportunidade mais rápida de ganho
- ✓ A decisão mais importante, priorizada e pronta pra agir

[Descubra sua próxima decisão →](#)

[nexo-analise.netlify.app](https://nexo-analise.netlify.app)



# NEXO Análise

Transformando números em decisões

WHATSAPP

(21) 92006-9321

E-MAIL

nexo.analises@gmail.com

SITE

nexo-analise.netlify.app

---

*“Números não transformam negócios. Decisões transformam.”*