

# Os 3 sinais que seus números já estão mostrando

E a decisão que cada um deles está pedindo de você.



# Você olha os números. Mas eles não viram decisão.

Você acompanha o movimento. Sabe quanto entrou no mês, vê o estoque, percebe quando as vendas caem. O dado está na sua frente — e mesmo assim, na hora de agir, bate a dúvida: e agora, o que eu faço com isso?

Isso não é falta de informação, nem falta de esforço. É que ninguém te ensinou a **ler o que os números já dizem e transformar isso na próxima decisão**. E é aí que o lucro escapa.

Existem 3 sinais que aparecem nos números *antes* de virarem problema de caixa. A maioria vê o sinal e segue em frente. Aqui você vai aprender a reconhecer cada um — e qual decisão ele está pedindo.

1

## Vende bem, mas o caixa nunca sobra

É o mais comum — e o mais traiçoeiro, porque os números de venda parecem ótimos. O movimento acontece, o faturamento entra. Mas no fim do mês, o dinheiro sumiu.

O que os números costumam estar dizendo:

- Produtos com margem baixa demais — você vende muito e ganha pouco em cada venda
- Custos fixos subindo mais rápido que o faturamento
- Prazo de recebimento longo ou inadimplência comendo o caixa
- Estoque parado segurando seu capital de giro

A DECISÃO QUE ESSE SINAL PEDE

Parar de olhar só o faturamento e começar a olhar o **lucro por produto**. O que realmente sobra — não o que entra.

2

## Os números existem, mas a decisão sai no feeling

Preço definido no chute. Compra feita no impulso. Promoção que não trouxe retorno. Todas têm algo em comum: os dados estavam disponíveis, mas não foram usados na hora de decidir.

Por que isso acontece, mesmo com você acompanhando os números:

- Os dados estão espalhados — um pouco no caderno, um pouco no sistema, um pouco na cabeça
- Falta tempo pra parar e analisar com calma
- Sem um método, todo número parece ter o mesmo peso

### A DECISÃO QUE ESSE SINAL PEDE

Antes de cada escolha importante, responda três coisas: o que os números dizem sobre isso, qual o pior cenário se eu errar, e qual a opção mais segura com o que sei hoje.

## 3

## Os números apontam vários problemas — e você não decidiu qual primeiro

Todo negócio tem mais de um problema ao mesmo tempo: margem caindo, cliente reclamando, fornecedor atrasando, estoque parado. Os números mostram tudo isso. O risco não é não enxergar — é tratar tudo como urgente e não decidir nada de verdade.

Quando tudo parece prioridade, nada avança. A energia vai toda pro problema do dia, e a decisão que realmente move o negócio fica sempre pra semana que vem.

### A DECISÃO QUE ESSE SINAL PEDE

Separar o que é só barulho do que tem impacto. Pergunte qual decisão, tomada agora, gera o **maior resultado no menor tempo**. Essa é sempre a número 1.

E AGORA?

# Reconheceu algum desses sinais nos seus números?

Se você se viu em pelo menos um, o primeiro passo é sempre o mesmo: transformar o que os números já mostram em uma decisão clara e priorizada. Não é sobre ter mais planilha — é sobre saber qual decisão tomar primeiro.

É exatamente isso que o NEXO Análise faz. Em segundos, ele lê os números do seu negócio e devolve a próxima decisão — priorizada e pronta pra agir.

**Conheça o NEXO Análise →**

[nexo-analise.netlify.app](https://nexo-analise.netlify.app)



# NEXO Análise

Transformando números em decisões

WHATSAPP

(21) 92006-9321

E-MAIL

nexo.analises@gmail.com

SITE

nexo-analise.netlify.app

---

*“Números não transformam negócios. Decisões transformam.”*